

Trollstigen

Ta alt inn

Foto: Nordlandslag, Visit Norway

Geiranger

og pust ut

Ta meg dit

Foto: Torv Mølves

Noregskampanjar

vinter og vår 2024

VISIT
NORDVEST




A part of
Fjord
Norway

Innhald

Introduksjon

1. Førord
2. Strategi for kampanjane
3. Kundereisa
4. Kampanjeresultat

Kampanjane

1. Vårt beste toppturtips: Guide
2. Alpepass
3. Utsikter i Møre og Romsdal
4. PopUp Stranda
5. Trapper i Møre og Romsdal
6. Kongeriket Romsdal

Førord

Vi i Visit Nordvest og Destinasjon Ålesund & Sunnmøre er glade for å presentere resultatene av marknadskampanjene vi har gjennomført første halvår i 2024 i Norge og Sverige. I samarbeid med byrået Peil utvikler vi konsept, tekst, landingssider og digitale annonser.

Fleire av kampanjene er i samarbeid med dykk som medlemmer. De bidreg med finansiering og innhald som gjer at vi når breiare ut. Frå og med sommaren 2024 har vi fleire tilbod som de kan nytte dykk av for å nå dei riktige gjestene. Ta gjerne kontakt med oss for å høyre om moglegheitene. Dei kampanjene der lokale aktørar har bidrege for å auke annonsebudsjetten og oppdatere artiklar og produkt, så har kampanjene gått betre og gitt betre resultat. Det løner seg å løfte kampanjene opp eit nivå.

I denne rapporten finn du informasjon om kampanjene som er retta mot dei norske og svenske forbrukarmarknadene. Rapporten presenterer bakgrunnen for kampanjene og strategiane vi tek i bruk for å skilje oss ut i konkurransen med andre norske reisemål. Du får også eit innblikk i resultatet for dei ulike kampanjene, og informasjon om korleis vi oppnår dei gode resultatene vi ser.

Vi planlegg marknadsarbeidet med utgangspunkt i dykk som medlemsbedrifter og dykkar produkt – det er det gullet vi forvaltar.

Vi ser fram til vidare marknadsarbeid og til å løfte fram nye spennande historier og reiselivsprodukt frå fylket vårt.

Torill Brandal Berge
marknadssjef

Visit Nordvest | Destinasjon Ålesund & Sunnmøre

Strategi for kampanjane: Sånn tenkjer vi

Målet med annonsekampanjane er å

- få relevante gjester til å gå inn på nettsida
- motivere lesarane til å velje opplevingar i vårt område
- byggje merkevare, reiselyst og tillit hos målgruppene
- bidra til synligheit og sal for medlemane

Annonsekampanjane går på Facebook/Instagram, Snapchat og display (for eksempel på vg.no og andre nettstader med annonser). Kampanjane treff målgrupper som er interesserte i reisemålet og aktivitetane. Annonseverktøyet målrettar kampanjane med hjelp av maskinlæring som koplar i hop innhaldet i annonsane/landingssidene med røynsler frå våre kampanjar og informasjon om aktuelle interesserte målgrupper.

Kampanjane er felles merkevarebygging for regionen i regi av Destinasjon Ålesund & Sunnmøre og Visit Nordvest, og kampanje skal fungere for begge selskap. Vi utviklar i 2024 felles identitet og merkevare for å styrke regionen som heilskap, og få dette til å fungere i eit mangfald av tilbod, og ulikt bilde- og videomateriale.

Kampanjeresultat første halvår 2024

Dei gode resultatane frå 2023 har halde fram, og vi når dei overordna måla for kampanjane. Med eit samla visuelt uttrykk byggjer vi også merkevare over tid, slik at positive kampanjar for eit område er med på å styrke resultatane for andre område over tid.

Svært god målretting

Vi brukar gode datamodellar som gjer at vi treff interessert publikum. Det ser vi på lang lesetid, høgt engasjement og mange reaksjonar. Det tyder at vi får meir ut av pengane. Dei som ser innhaldet vårt er folk som med høg sannsynlegheit kan tenkje seg våre produkt.

Høgt engasjement i sosiale medium

Det er uvanleg at betalt innhald har mange likar-klikk og kommentarar. Det har innhaldet i våre kampanjar. Sjarmerande tekst, vakre bilete og spektakulær video spelar på lag. Det gjer at vi får vist fram kor fantastisk dette er, også gjennom engasjementet til brukarar i sosiale medium. Det er unikt, og styrkjer verkeleg merkevara vår.

Variasjon, overrasking og film fungerer godt

Vi har testa ut å bruke meir variert video- og biletmateriale enn tidlegare, og overraske litt i kva motiv og uttrykk vi brukar. Det har gitt gode resultat. Vi ser framleis at annonsar med film fungerer betre.

Bidrag frå medlemene styrker resultatane

I kampanjane for Alpepass, Kongeriket Romsdal og PopUp Stranda har lokale krefter bidrege økonomisk til å auke omfanget og rekkevidda av kampanjearbeidet til destinasjonsselskapet. Det har gitt resultat i form av klikk, rekkevidde, booking og merksemd, men også gjennom sterkare merkevarebygging for dei enkelte produkta.

1 Vårt beste toppturtips: Guide

Vi skulle få nordmenn og svenskar til å komme til oss for å reise på topptur med guide. Kampanjen la vekt på fordelane vi har som skidestinasjonar, og korleis guiding styrkar opplevinga.

Statustekst i sosiale medium: *Guiden viser deg de beste utsiktene, og kan gi deg nye innsikter om fjellet, snøen, ja, kanskje til og med om deg selv?*

Vårt beste toppturtips: guide

[Les artikkelen](#)

Reisemål

Sunnalsfjella/Trollheimen
Rauma/Romsdalen
Sunnmørsalpane

Språk

Bokmål (nynorsk om
Sunnmøre)

Format

Videoannonse
Artiklar (samleartikkel + ein for
kvart fogderi)

Kanalar

Facebook, Instagram,
Snapchat og display.

Periode

25.12.2023–24.3.2024
Høgt budsjett. Kampanjen
gjekk i både Noreg og Sverige.

Produkt

Contrast Adventure
Uteguiden
Romsdal Lodge
Ræin Adventüres
Guide Romsdal
Urpu Ski & Mountain Guiding
Hotel Aak

Phillipshaugen Lodge
Fugelvåg Camping
Todalshytta
Surnadal Alpínsenter
Sundal Alpínsenter
Kristiansund Klatresenter
Svinvik Gard
Speilet på Grautanaset

Bjorli Skisenter
Tusten Skisenter
Skaret Skisenter
Grand Hotel – By Classic Norway Hotels
Frich's Ekspres Hotel
Norsk Tindesenter
Nausta
Stavika

Alpepasset
Sagafjord Hotel – By Classic Norway
Hotels
Hotel Union Øye
Havila Hotel Ivar Aasen
Drege Hotel – By Classic Norway Hotels
Koie
MIVO
SVAI
Bryt
Fjordcruise Ålesund–Geiranger

*Fleire produkt er nemnd i teksten og lenka
til i tekst.*

Resultata for kampanjen

Denne kampanjen har nådd breitt ut i Noreg og Sverige, og skulle gjere Møre og Romsdal synleg som alternativ skidestinasjon, samanlikna med store konkurrentar midt i Skandinavia eller i Lofoten og Ofoten. Ut frå det målet har kampanjen lukkast. Det er god lesetid, og høge visingstal. Klikkfrekvensen er lågare enn andre kampanjar for oss i vår, men relativt gode samanlikna med digitale annonsar generelt.

Vi har fått oppdatert artiklane, og produsert egne artiklar om toppturar for Nordmøre, Sunnmøre og Romsdal. Det aukar moglegheitene for meir organisk trafikk og marknadsføring lokalt og regionalt. Vi har også fått fram fleire aktivitetar enn guiding i områda, for å synleggjere totaliteten i tilbodet i området vårt, samanlikna med tidlegare toppturkampanjar.





📍 Møre og Romsdal

På jakt etter



📍 Møre og Romsdal

hvitt gull?

Guiden viser vei



"Det er et høyalpint landskap med en vanvittig backdrop, og det kjennetegner hele regionen fra Sunnmøre opp til Sunndalsøra." - Bjørn Kruse | © Haakon Lundkvist

Vårt beste toppturtips: Guide

Med guide kan du nå nye topper i Møre og Romsdal. Bli kjent med den gode snøen og fjelltoppene sammen med noen av de som kjenner fjellet best.

2 Alpepass

Alpepass er eit felles produkt for skisenter i Nordfjord og på Sunnmøre. I Sverige har vi køyrd annonsar med fjordutsikt, og i Noreg har vi testa to ulike format. Begge gjekk like bra, og det er ingen skilnad i resultata mellom dei to grafiske uttrykka.

Statustekst i sosiale medium: *Om vinteren endrar landskapet seg til eit stort leikeland. Dei ni skisentra i og rundt Sunnmørsalpane er inngangsporten. Alpepass er nøkkelen.*

Alpepass

[Les artikkelen](#)

Reisemål

Skisenter på Sunnmøre og i Nordfjord

Språk

Nynorsk

Format

Videoannonse / animert
annonse
Artikkel

Kanalar

Facebook, Instagram,
Snapchat og display.

Periode

25.12.2023–3.3.2024
Høgt budsjett. Kampanjen
gjekk i både Noreg og Sverige.

Produkt

Alpepasset med ni skisenter i Nordfjord og på Sunnmøre. Medlemene i destinasjonsselskapet er:

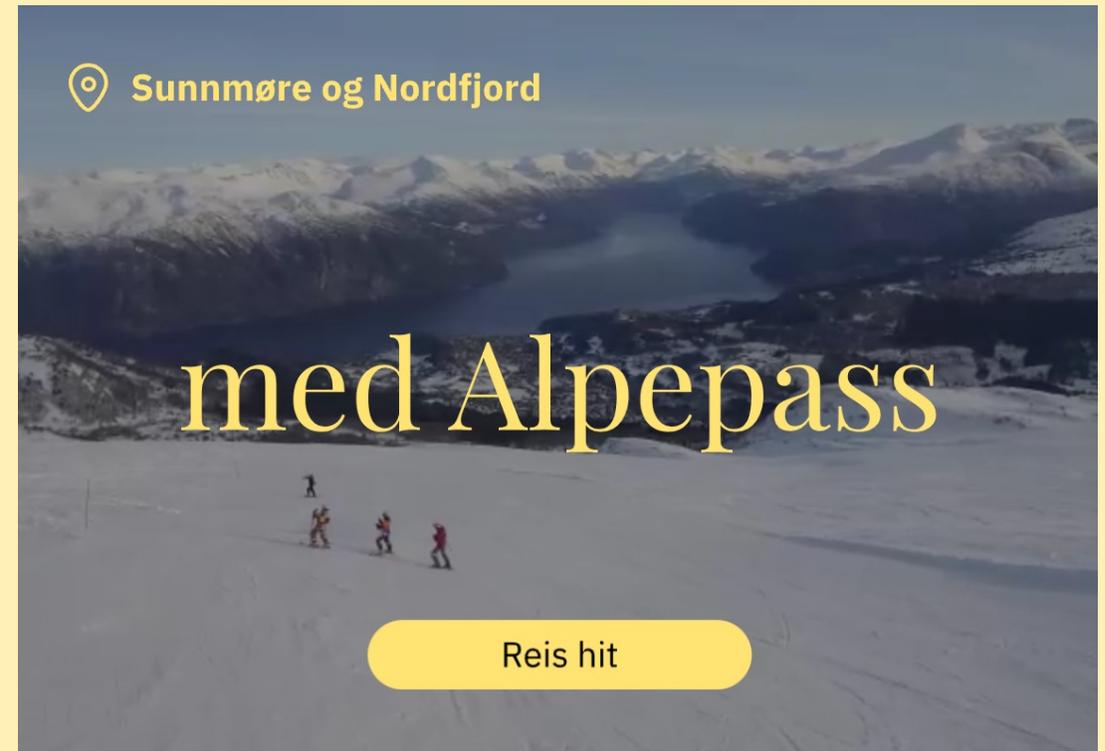
Alpepass
Stranda Skisenter
Arena Overøye
Ørsta Skisenter
Sunnmørsalpane Skiarena
Fjellsætra
Hornindal Skisenter

Fleire produkt er nemnd i teksten og lenka til i tekst.

Resultata for kampanjen

Alpasset nådde godt ut i Noreg og Sverige, hadde høge reaksjonstal til å vere annonsert materiale og høg klikkfrekvens. Vi skulle teste om animert materiale eller fjord- og fjellbilde fungerte best. Det var ingen signifikant skilnad mellom dei to visuelle uttrykka. I Sverige blei berre fjord- og fjellvarianten køyrd.





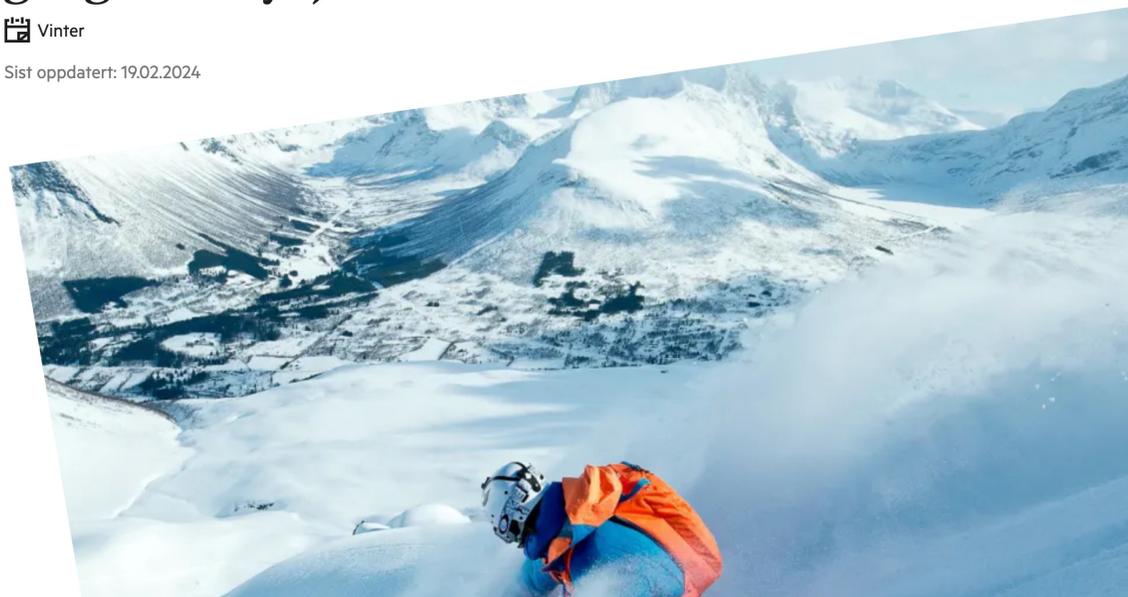


Sport og utendørsaktiviteter

Alpepass — eitt heiskort, ni gonger så mykje snø

 Vinter

Sist oppdatert: 19.02.2024



3 Utsikter i Møre og Romsdal

I denne kampanjen skulle vi få fram toppdestinasjonane i fylket (Geiranger, Ålesund, Atlanterhavsvegen, Trollstigen).

Statustekst i sosiale medium: *Disse utsiktene kan ta pusten fra deg. Da er det bra du kan hente deg inn igjen og finne roen i varmt vann på spa, ei lun bukt i fjorden eller ved et stille fjellvann.*

Utsikter i Møre og Romsdal

[Les artikkelen](#)

Reisemål

Nasjonal turistveg Geiranger–Trollstigen
Nasjonal turistveg
Atlanterhavsvegen
Geiranger
Ålesund
I tillegg er Runde, Hjørundfjord, Romsdalseggen og Smøla nemnde.

Språk

Bokmål

Format

Bildeannonse
Artikkel

Kanalar

Facebook, Instagram,
Snapchat og display.

Periode

7.1.2024–31.1.2024, 22.3.2024–
1.6.2024
Høgt budsjett.

Produkt

Strømsholmen Sjøsportsenter
Fiskeværet Bud
Farstadsanden

Hotel Aak
Guidet elsykkeltur med lokale
smaker
Juvet Landskapshotell

Hotel Union Geiranger
Havila Hotel Geiranger
Grande Fjord Hotel

Jugendstilsenteret og KUBE
SVAI Sauna
Food walk Ålesund

*Fleire produkt er nemnd i
teksten og lenka til i tekst.*

Resultata for kampanjen

Kampanjen nådde breitt ut til interesserte målgrupper, har høg klikkfrekvens og høg lagring/booking på fjordnorway.com. Til å vere ei så generell kampanje har den mange reaksjonar, også i form av kommentarar, klikk og liker i sosiale medium. Den har faktisk sett rekord for betalt innhald i antall likerklikk i sosiale medium av våre kampanjar så langt.

Kampanjen har brukt utradisjonelle motiv frå toppdestinasjonane. Vi har vist Trollstigen i skodde, Geiranger med berre spabasseng og ingen fjordutsikt, og Atlanterhavsvegen frå Svevestien i solnedgang, utan storm eller vegbru. Det har gitt betre resultat enn kampanjane med meir tradisjonelle motiv. Det syner at vi kan eksperimentere og bruke større del av mangfaldet av foto, video og motiv i marknadsføringa av toppdestinasjonar – og regionen som heilskap.

Annonsevisingar

897 668

Annonseklikk
til landingsside

10 702

Klikkfrekvens

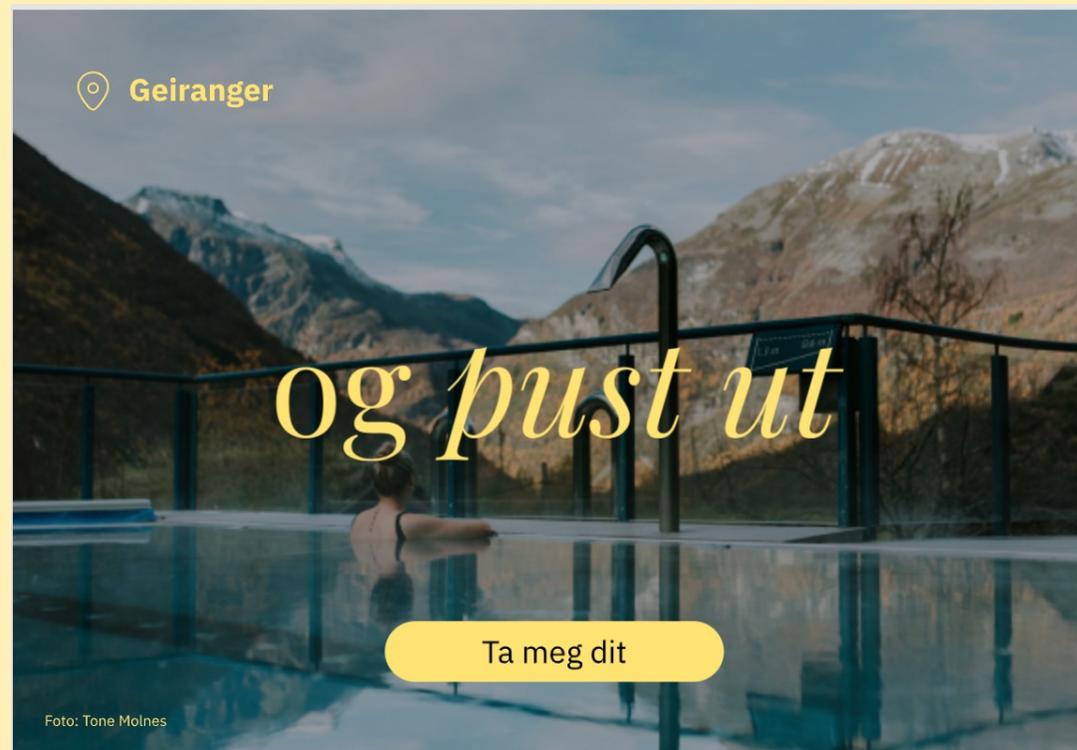
1,19

Lesetid

01:58

Reaksjonar på
Instagram og
Facebook

847



Toppattraksjoner

Utsiktene som tar pusten fra deg

 Vår, sommer, høst

Sist oppdatert: 30.05.2024



4 PopUp Stranda

Over tid skal vi bygge Stranda som ein større heilårsdestinasjon. Når PopUp Norge kjem til Stranda fleire sesongar på rad, så byrja vi omdømmebygginga med ein annonsekampanje og ny artikkel.

Statustekst i sosiale medium: *PopUp Norge pakkar sekken, har med kokkar, servitørar og gjer lokale smakar frå fjord og fjell til vinterkos på Stranda 😊*

PopUp Stranda

[Les artikkelen](#)

Reisemål

Stranda og Geiranger

Språk

Nynorsk

Format

Bilde/animasjon

Artikkel

Kanalar

Facebook, Instagram,
Snapchat og display.

Periode

1.2.2024–22.3.2024

Middels budsjett.

Produkt

PopUp Norge på Stranda

Toppturhelg på Stranda

Hygge

Stova 1957

Koie Lavvo

Dreges Hotell - By Classic

Norway Hotels

MIVO

Koie

Visit Stranda

Uteguiden

Ræin

Strandafjellet Skisenter

Vintercruise til Geiranger

Skarbø gard

*Fleire produkt er nemnd og
lenka til i artikkel*

Resultata for kampanjen

Denne annonsen har fått poppe i sosiale medium. Det var utfordrande at tilbodet var nytt, og at det ikkje var bilete og videomateriale frå sjølve hendinga – og også lite frå destinasjonane elles i vår-/sein vinter-sesong. Det er god klikkfrekvens og lesetid, og høg booking/interesse. Heile 260 har booka/reservert ulike tenester på fjordnorway.com.

Artikkelen er relativt enkel å oppdatere til komande år, men med nye bilete og informasjon om kva som faktisk skjer når det er PopUp Stranda. Kampanjen var eit spleiselag mellom fleire aktørar i området, og syner at det gir god effekt og gode kampanjar. Høgare budsjett gjer at ein når breiare ut, og at ein blir prioritert høgare i algoritmane.

På grunn av bilet materialet prøvde vi oss med ein animert pop-up-kokk. Det gav gode resultat i sosiale medium, og var ei grei erstatning for manglande video og matbilete.

Annonsevisingar

802 157

Annonseklikk
til landingsside

9 118

Klikkfrekvens

1,13

Lesetid

03:05

Reaksjonar på
Instagram og
Facebook

474





Sunnmøre byr på fantastiske skiturar med fjordusikt. | © Håvard Myklebust

No poppar alt fram på Stranda og i Geiranger

PopUp Norge pakkar sekken, og har med kokkar, servitørar og gjer lokale smakar frå fjord og fjell til vinterkos på Stranda.

5. Trapper i Møre og Romsdal

Dei mange sherpatrappene i reisemålet, skulle vise fram fjelltilboda våre på ein ny måte. Etter å ha hatt fleire toppturkampanjar var det no enklare turar spreidde i heile regionen som skulle få skinne.

Statustekst i sosiale medium: *Feriefølelsen er bare en trappetur unna. Ta trappene til familiekos, vennetur og parferie. Finn fjellturen som passer deg* 🏔️

Trapper i Møre og Romsdal

[Les artikkelen](#)

Reisemål

Aksla
Kvernberget
Romsdalstrappa
Aksla
Midsundtrappene
Hakkaletrappa
Fosseråsa
Prestaksla
Vinnutrappa

Språk

Bokmål

Format

Videoannonse
Artikkel

Kanalar

Facebook, Instagram,
Snapchat og display.

Periode

22.3.2024–1.6.2024
Middels budsjett.

Produkt

Vino bar
Bro
Smia

Guidet tur til Saksa
Hakkalegarden
Hakkalevær
Tunheimsfjøra lodge
Innerdalen

Fleire produkt er nemnde og lenka til i artikkelen.

Resultata for kampanjen

Varierte, men tilgjengelege fjellturar, skulle bli synlege for eit breitt regionalt og nasjonalt publikum gjennom denne kampanjen. Det er oppnådd. Det er særleg mange positive liker, delingar og andre reaksjonar i sosiale medium. Sherpatrappar er noko kontroversielt, så det er også nokre negative kommentarar i sosiale medium i denne kampanjen, men det positive inntrykket dominerer.

Klikkfrekvensen er god, og lesetida er høg. Det kjenneteikner kampanjane våre. Eit leikent uttrykk treff eit breitt publikum, både kvinner, menn og ulike aldersgruppe. Denne kampanjen har gått særleg godt på Snapchat.

Annonsevisingar

604 196

Annonseklikk
til landingsside

5 600

Klikkfrekvens

0,93

Lesetid

02:44

Reaksjonar på
Instagram og
Facebook

353

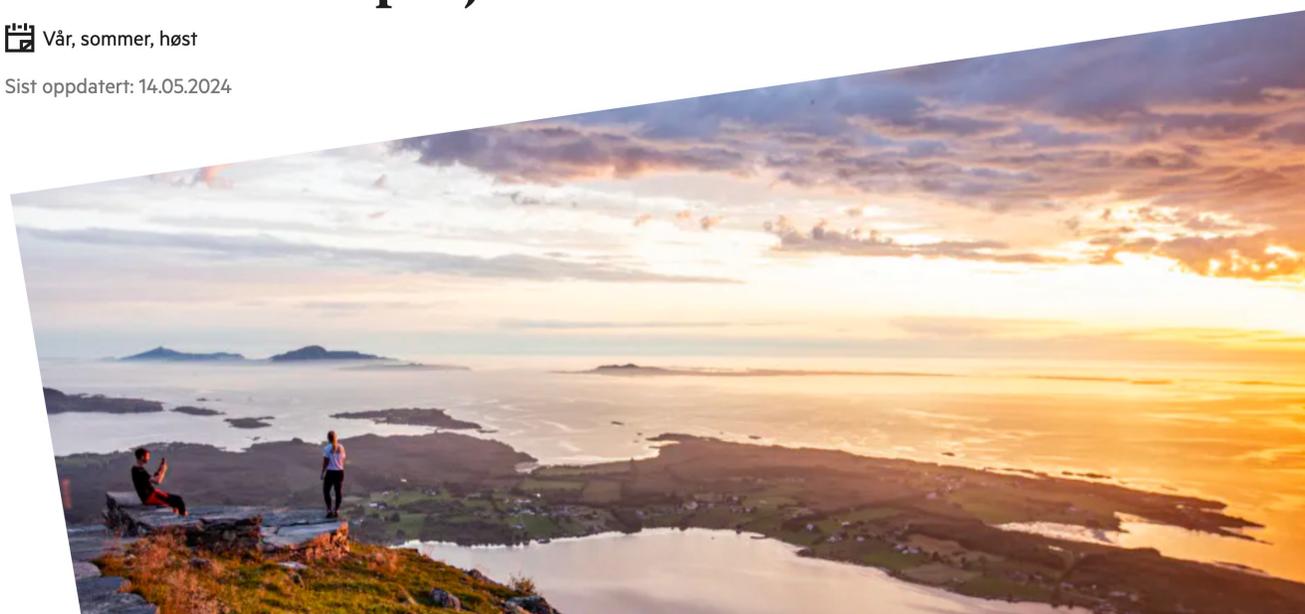


Natur og attraksjoner

Trinn for trinn på fjelltur

 Vår, sommer, høst

Sist oppdatert: 14.05.2024



6 Kongeriket Romsdal

Her er kampanjen for Kongeriket Romsdal køyrd gjennom destinasjonsselskapa sine kanalar, og med råd/tilpassing av budskap og kommunikasjon for å nå breitt ut med tilboda rundt Rauma.

Statustekst i sosiale medium: *Kongen ligger 1614 meter over havet. Dronninga og Bispen like under. Vær modig. Bli med guiden til topps i Romsdalen.*

Kongeriket Romsdal

[Les artikkelen](#)

Reisemål

Romsdal

Språk

Bokmål

Format

Videoannonse

Artiklar

Kanalar

Facebook, Instagram,
Snapchat og display.

Periode

1.5.2024–30.6.2024

Middels budsjett (men denne
skal også gå ei runde i haust)

Produkt

Kongeriket Romsdal

*Fleire produkt er nemnd og
lenka til i artikkel.*

Resultata for kampanjen

Så langt har kampanjen rekord i klikkfrekvens, og svært høg booking/interesse. Det er arbeid veldig bevisst med tekstar for sosiale medium og ein godt lesbar annonse. Tilbodet har blitt tilpassa stenginga av Trollstigen, og kampanjen har blitt litt justert etter det.

Her har aktørane i Romsdalen brukt egne krefter for å utarbeide delar av annonsen, med teknisk, praktisk og kommunikasjonsfagleg støtte frå destinasjonselskapa og samarbeidspartane.





KONGERIKET

ROMSDAL

Sport og utendørsaktiviteter

Med mot, tau og guide i Kongeriket Romsdal

🗓 Sommer, høst

Sist oppdatert: 28.06.2024

